Dla naszego Klienta, wiodącego producenta tektury falistej i opakowań najwyższej jakości, aktualnie poszukujemy Kandydata na stanowisko:

recruit better, together

Przedstawiciel handlowy

Miejsce pracy: północno-wschodnia część Polski + home office

Obowiązki:

- Odpowiedzialność za realizację złożonego budżetu sprzedaży, w powierzonym regionie, poprzez pozyskiwanie nowych klientów oraz rozwój współpracy z klientami istniejącymi;
- Planowanie i realizacja spotkań z klientami;
- Przygotowywanie oraz prezentowanie proponowanych rozwiązań;
- Prowadzenie negocjacji handlowych i sporządzanie umów;
- Monitorowanie i analizowanie sytuacji rynkowej oraz inicjowanie rozwiązań ukierunkowanych na systematyczny wzrost sprzedaży;
- Bieżące raportowanie wyników pracy.

Wymagania:

- Doświadczenie na podobnym stanowisku w branży opakowaniowej (preferowane: opakowania kartonowe);
- Wykształcenie wyższe;
- Dobra znajomość obsługi komputera (pakiet MS Office);
- Czynne prawo jazdy kat. B;
- Dobra znajomość języka angielskiego;
- Umiejętność rozpoznawania i wykorzystywania potencjału rynku;
- Inicjatywa i orientacja na realizację postawionych celów;
- Samodzielność, umiejętność dobrej organizacji pracy, motywacja do pracy w terenie;
- Przedsiębiorczość i umiejętność pracy w zespole.

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę;
- Satysfakcjonującą pracę w firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej;
- Niezbędne narzędzia pracy (samochód służbowy, laptop, telefon komórkowy);
- Pakiet dodatkowych benefitów (szkolenia, prywatna opieka medyczna, ubezpieczenie na życie, fundusz socjalny);
- Przyjazną i otwartą atmosferę pracy sprzyjającą rozwojowi zawodowemu.

Chcesz wiedzieć więcej?

Nie zwlekaj, już TERAZ prześlij do nas swoje CV na adres:

anna@hrmind.pl

DIRECT SEARCH

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w CV przez HR Mind, dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji, a także na potrzeby przyszłych działań rekrutacyjnych.